



ملخص فرصة شراء حصة شركة بوابة التوصيل اللوجستية

إعداد موجز لعضو مجلس الإدارة والمستثمرين المحتملين
أغسطس 2026

تتيح شركة بوابة التوصيل اللوجستية فرصة بيع حصة في شركة سعودية مساهمة مبسطة تعمل على تطوير وتشغيل منظومة رقمية لخدمات النقل والتوصيل والخدمات اللوجستية، وقد انتقلت الشركة من مرحلة التأسيس التقني إلى التشغيل الفعلي عبر امتلاك اسطول يعمل بسائقين مؤهلين بطاقة استيعابية تنمو بتدرج حسب إحتياج السوق ودراستنا لاحتياجات عملائنا بما يضمن تحقيق بيانات تشغيلية وإيرادات فعلية قابلة للقياس.

تعتمد الشركة على نموذج هجين يجمع بين التطبيق، والأسطول المباشر، وعقود الشركات B2B، والتشغيل لصالح منصات أخرى، والخدمات التقنية، وخدمات إدارة وتشغيل المستودعات، وتبدأ باقات شراء الحصة الحالية من 25,000 سهم بقيمة 99,000 ريال بعد الخصم، مع توثيق العقد رقمياً وتسجيل المساهم وإصدار مستندات إثبات الملكية.

أدنى باقة

99,000 ريال

نموذج الإيرادات

تطبيق + أسطول + B2B

المنصة التقنية تطبيق بريك

100% جاهزة

بدء التشغيل

اسطول الشركة

لماذا تعد الفرصة جذابة؟

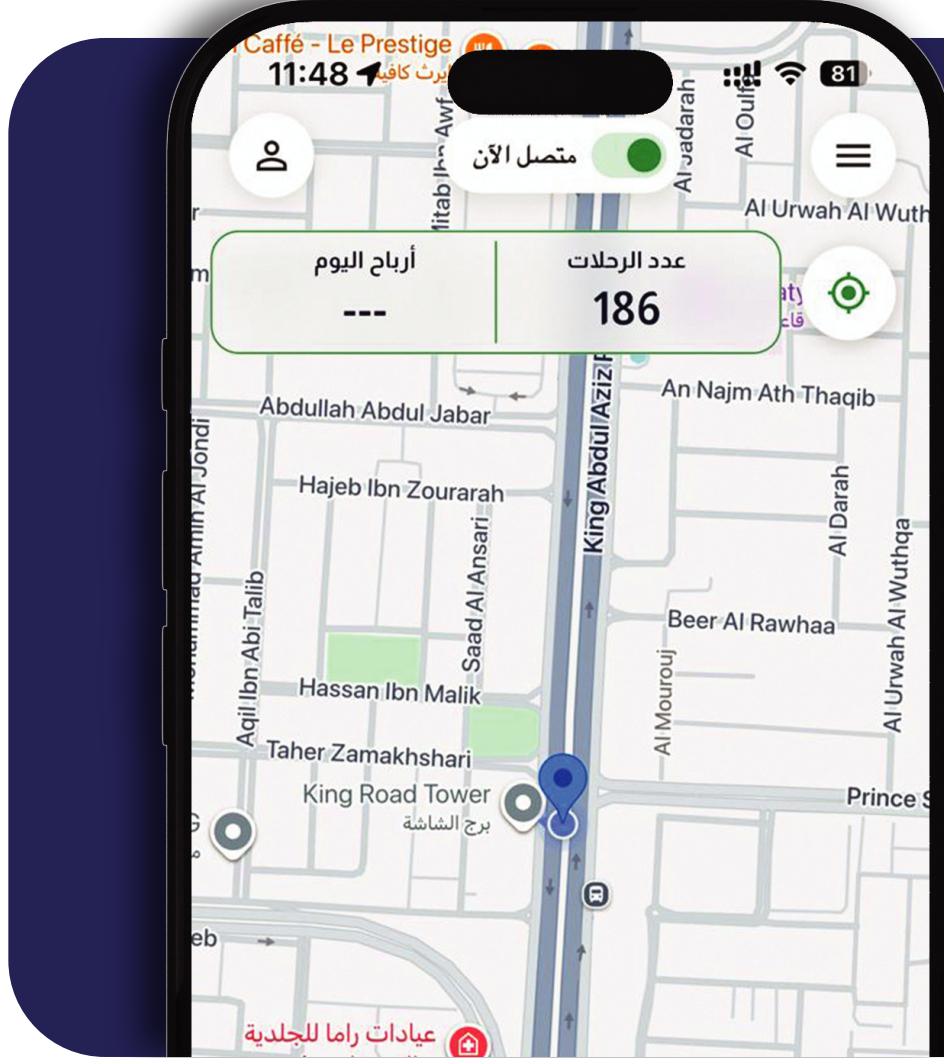
الانتقال من مرحلة الفكرة إلى تشغيل فعلي
يمكن قياسه ومتابعته.

تنوع مصادر الدخل وعدم الاعتماد على
التطبيق وحده.

العمل في قطاع يرتبط بالتحول الرقمي
والتجارة الإلكترونية وخدمات الميل الأخير.

إمكانية التوسع التدريجي في عدد المركبات
والسائقين والمدن والخدمات.

وجود خارطة طريق تستهدف رفع الجاهزية
المؤسسية ودراسة الإدراج مستقبلاً.



نبذة عن الشركة ونموذج العمل

بجيك منصة سعودية تستهدف ربط العملاء والسائقين والمتاجر والشركات ضمن منظومة لوجستية واحدة، ويقوم نموذج العمل على الجمع بين التقنية والتشغيل الميداني والشراكات، بهدف بناء مصادر دخل متعددة وقابلة للتوسع.

الوصف

الخدمة

طلب الرحلات وربط الركاب بالسائقين ومتابعة الرحلة وسداد قيمتها.

نقل الركاب (التاكسي)

توصيل طلبات المطاعم وتحقيق عمولات ورسوم توصيل.

توصيل المطاعم

توصيل الاحتياجات اليومية والمواد الغذائية من المتاجر.

توصيل البقالة

توصيل المستندات والطرود بطريقة حديثة.

الطرود والشحنات

حلول نقل وتوصيل مخصصة للشركات والمتاجر والمنصات.

عقود الشركات
B2B

تشغيل السيارات والسائقين لصالح منصات أو شركات أخرى.

التشغيل للغير

إتاحة المنصة التقنية للغير بعلامة تجارية مخصصة مقابل رسوم.

White Label

إدارة وتشغيل المستودعات بالكامل بنظام الايجار

إداره وتشغيل المستودعات

أهمية بدء التشغيل الفعلي

تم تأمين الأسطول بسائقيه والذي يمثل نقطة تحول جوهريّة؛ لأن الشركة أصبحت قادرة على اختبار التشغيل ميدانيًا وقياس اقتصاديات الوحدة الفعلية، مثل الإيزاد لكل سيارة، وعدد الرحلات اليومية، وتكلفة السائق والوقود والصيانة، ومعدل الاستفادة من الأسطول.

➤ تحقيق دخل تشغيلي مباشر.

➤ رفع الجاهزية للتعاقد مع الشركات.

➤ جمع بيانات فعلية لاتخاذ قرارات التوسع.

➤ تحسين التطبيق وفق تجربة التشغيل الواقعية.

➤ تكوين خبرة تشغيلية داخلية قابلة للتكرار.



مصادر الإيرادات

مصدر الإيراد

إيرادات التطبيق

الأسطول المباشر

العقود المؤسسية

الشراكات التشغيلية

الإيرادات التقنية

إداره وتشغيل المستودعات

آلية التحقق

عمولات الطلبات ورسوم الرحلات والتوصيل.

دخل تشغيل السيارات والسائقين.

عقود شهرية أو سنوية مع الشركات والمُتاجر.

تنفيذ الطلبات لصالح منصات أخرى.

ترخيص وتشغيل المنصة للغير.

إيجار المستودعات

المؤشرات التي نقوم بمتابعتها شهرياً

عدد الرحلات لكل سيارة
يوميًا

تكلفة الوقود والصيانة
والتأمين

معدل تشغيل الأسطول

متوسط الإيراد لكل رحلة

تكلفة السائق والمزايا
المرتبطة به

نسبة الطلبات المتكررة

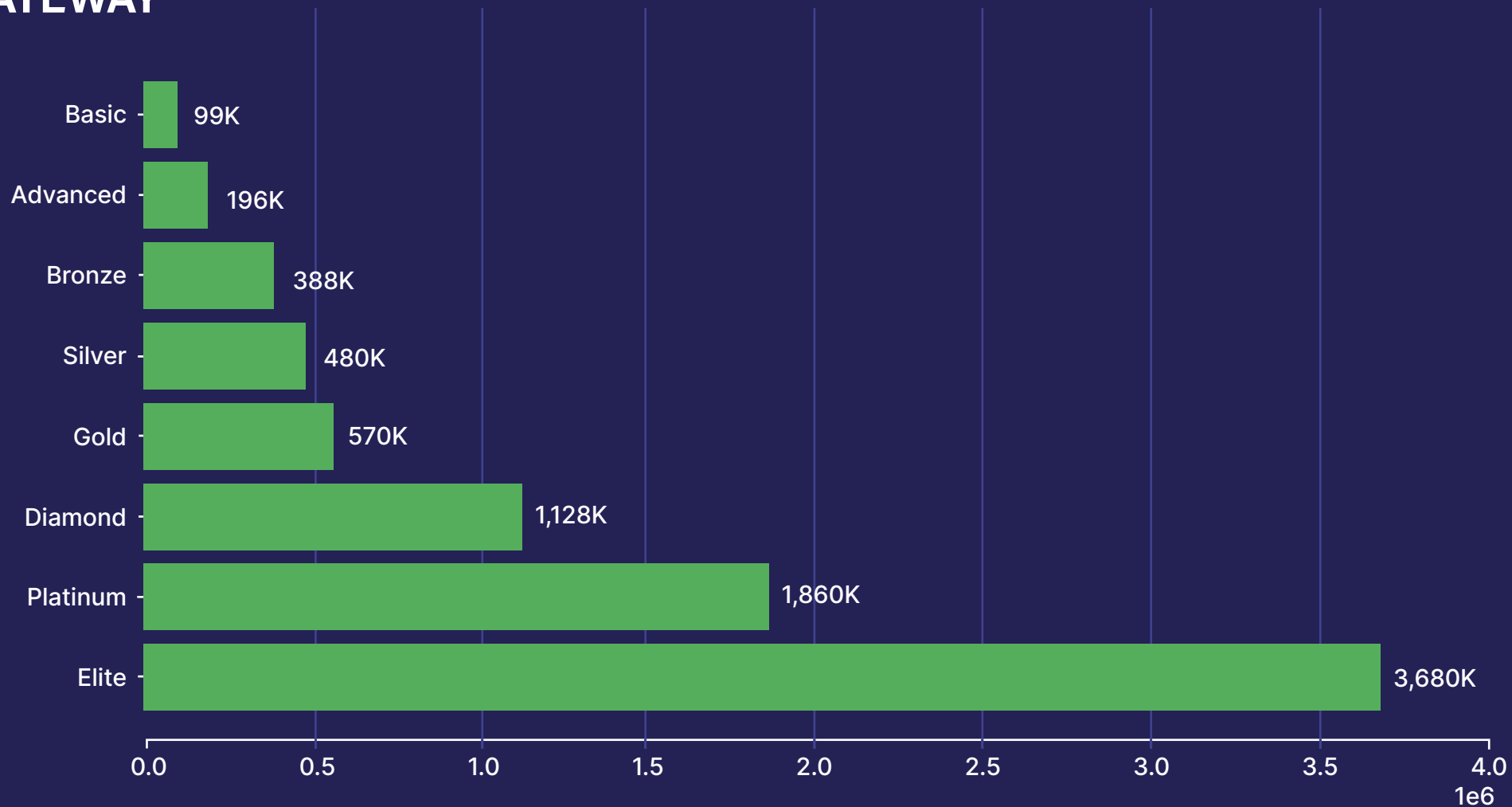
متوسط الإيراد لكل سيارة

هامش المساهمة لكل
رحلة

تكلفة اكتساب العميل



الباقية	عدد الاسهم	القيمة قبل الخصم	نسبة الخصم	قيمة الأسهم بعد الخصم
الأساسية	25,000	100,000	1%	99,000
المتقدمة	50,000	200,000	2%	196,000
البرونزية	100,000	400,000	3%	388,000
الفضية	125,000	500,000	4%	480,000
الذهبية	150,000	600,000	5%	570,000
الماسية	300,000	1,200,000	6%	1,128,000
البلاتينية	500,000	2,000,000	7%	1,860,000
النخبة	1,000,000	4,000,000	8%	3,680,000



مقارنة قيم الباقات بعد الخصم

رحلة الشريك من الاختيار إلى إثبات الملكية

01 اختيار الباقة
تحديد عدد الأسهم وتعبئة بيانات
الشريك.

02 التعاقد والتوثيق
توقيع العقد رقمياً عبر منصة
صادق والنفاذ الوطني.

03 السداد
تحويل قيمة الحصة إلى الحساب
الرسمي المحدد في العقد.

04 التسجيل وإصدار الشهادة
تسجيل الشريك في سجل
المساهمين وإصدار مستندات
إثبات الملكية.

سياسة التخارج

يشير ملف رحلة الشريك إلى إمكانية بيع الحصة بعد مرور سنة أو عند الطرح، وفق النظام الأساسي والإجراءات المعتمدة.

سياسة الأرباح

يستحق المساهم نصيبه من الأرباح التي تقرر الشركة توزيعها عند تحقق أرباح قابلة للتوزيع وبعد اعتماد القوائم المالية وصدور القرار المختص.



تستهدف الشركة التوسع التشغيلي في المرحلة الحالية، ثم رفع الجاهزية للإدراج في السوق الموازية «نمو» عام 2027، ودراسة الانتقال إلى السوق الرئيسية «تاسي» عام 2029، وتعد هذه تواريخ مستهدفة وليست التزاماً أو ضماناً، إذ تخضع للنتائج المالية والتشغيلية واستيفاء المتطلبات والموافقات النظامية.



مميزات الإستثمار المبكر

بدء تشغيل فعلي بأسطول وسائقين.

تنوع مصادر الإيرادات.

قطاع رقمي قابل للنمو.

إمكانية التوسع التدريجي.

توثيق الملكية عبر سجل المساهمين.

الصياغة المختصرة لعضو مجلس الإدارة



تتيح شركة بوابة التوصيل اللوجستية فرصة بيع حصة في شركة سعودية مساهمة مبسطة تعمل في قطاع النقل والتوصيل الرقمي. وقد بدأت الشركة التشغيل الفعلي بشراء أسطول سيارات خاص بها، إلى جانب تطوير منصة تقنية ونموذج عمل يجمع بين التطبيق والأسطول وعقود الشركات، تبدأ الباقات الحالية من 25,000 سهم بقيمة 99,000 ريال بعد الخصم، ويتم التعاقد والتوثيق والتسجيل وفق الإجراءات المعتمدة، وتناسب الفرصة المستثمر الذي يتفهم طبيعة الشركات الناشئة ويرغب في المشاركة في مرحلة نمو مبكرة.

📞 920032226

✉️ info@logistic-gateway.com

📷 [in](#) [X](#) [logesticgateway](#)

🌐 www.logistic-gateway.com

📍 kingdom of Saudi Arabia - Jeddah - Al Shati District,
King Road Town, Floor 8, Office 801